

Du suchst nach einer neuen Herausforderung und hast Lust, in einem jungen PropTech Unternehmen zu arbeiten? Die Baubranche fasziniert dich, deine Stärken liegen im Kundenkontakt sowie im Verkauf und du hast deine Leidenschaft im Digitalen gefunden?

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Inside Sales Manager (m/w/d)**.

Wir als PLAN4 Software GmbH digitalisieren die Gebäudebewertung in Deutschland einfach, zeitsparend und flexibel. Gemeinsam mit dir wollen wir PLAN4 auf das nächste Level bringen & das Wachstum der nächsten Jahre aktiv mitgestalten. Als **Mitarbeiter (m/w/d) im Sales Team** bist du kein Einzelkämpfer, sondern Teil unseres stetig wachsenden agilen Teams.

Deine To-Do's:

- Du scheust dich nicht zu telefonieren und hast Freude dabei, Termine mit potenziellen Kunden abzustimmen, Angebote nachzuverfolgen und als Ansprechpartner für unsere Bestandskunden zur Verfügung zu stehen.
- Du sorgst dafür, dass die Kundendaten in HubSpot stets auf dem neuesten Stand sind. Du qualifizierst Leads aus unseren Aktionen und analysierst entsprechende Verkaufsmöglichkeiten.
- Du stehst im regelmäßigen und kreativen Austausch mit unserem Marketing-Team und plantst gemeinsam Vertriebsaktivitäten.
- Du optimierst gemeinsam mit dem Vertriebsteam Prozesse und setzt diese um.
- Du unterstützt und entlastest die Vertriebsleitung in organisatorischen und administrativen Belangen.

Deine Skills:

- Idealerweise bringst du 1-2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb mit, vorzugsweise im B2B-Bereich von erklärungsbedürftigen Produkten.
- Wir setzen ein hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung voraus.
- Du bringst Leidenschaft für den Vertrieb mit und kannst andere nicht nur von unserem Produkt überzeugen, sondern auch begeistern.
- Du bist menschlich aufgeschlossen, kommunikativ und selbstorganisiert und handelst lösungsorientiert.
- Du bist ein absoluter Teamplayer und berichtest in deiner Rolle an unseren Vertriebsleiter Matthias.

Unsere Benefits:

- Großartiger Teamspirit, eine familiäre Arbeitsatmosphäre mit jeder Menge Spaß
- Mobiles Arbeiten sowie individuelle hybride Arbeitsmodelle
- Große Gestaltungsmöglichkeiten mit abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Aufgaben
- Ein modernes Büro in einem schnellwachsenden und vielseitigen Stadtteil Freiburgs
- Individuell abgestimmte Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Entsprechendes „Fully mobile enabled“ Paket
- Edenred Gutscheinkarte mit monatlichem Beitrag von 50 €
- Jobrad

www.plan4software.de

PLAN4

**INSIDE SALES MANAGER
(M/W/D) | FREIBURG**

