

Du suchst nach einer neuen Herausforderung und hast Lust in einem PropTech Start-up zu arbeiten? Deine Stärken liegen im Kundenkontakt und du hast deine Leidenschaft im Digitalen gefunden?

Zur Unterstützung unserer Vertriebsabteilung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Trainee Sales (m,w,d)**.

Wir als PLAN4 Software GmbH digitalisieren die Gebäudebewertung in Deutschland einfach, zeitsparend und flexibel.

Gemeinsam mit dir als Trainee im Sales (m/w/d) wollen wir PLAN 4 auf das nächste Level bringen & das Wachstum der nächsten Jahre aktiv mitgestalten. Das Trainee-Programm entwickelt dich zum „Allrounder“ im Bereich Sales, sodass du nach unserem Trainee-Programm entscheiden kannst, wo du deinen Schwerpunkt setzen möchtest und ob du raus zum Kunden fährst oder eher eine Inside Sales Rolle übernehmen möchtest.

Deine To-Do's:

- Als Teil unseres Sales & Marketing Teams bist du verantwortlich für die Betreuung unserer Kunden
- Du bist mitverantwortlich für sämtliche Vertriebsaktivitäten
- Du stehst im regelmäßigen und kreativen Austausch mit unserem Marketing-Team und optimierst gemeinsam unsere Marketing & Sales Prozesse
- Du arbeitest eng mit unserem Head of Sales zusammen und erarbeitest gemeinsam mit ihm die strategischen Sales Ziele

Deine Skills:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder vergleichbare Ausbildung, gerne auch Quereinsteiger mit einem hohen Maß an Kunden- und Serviceorientierung
- Idealerweise konntest du bereits Erfahrung im Sales Bereich sammeln - ist aber kein Muss
- Du bringst viel Leidenschaft für den Vertrieb mit und kannst andere nicht nur von unserem Produkt überzeugen, sondern auch begeistern
- Du bist menschlich aufgeschlossen und kommunikativ
- Als absoluter Teamplayer bist du aufgeschlossen und motiviert für Neues
- Du kannst dich selbst organisieren, bist strukturiert und handelst lösungsorientiert

Unsere Benefits:

- Großartiger Teamspirit, familiäre Atmosphäre mit jeder Menge Spaß
- Offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Große Gestaltungsmöglichkeiten mit abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Aufgaben
- Mobiles Arbeiten durch flexible Homeoffice Angebote
- "Fully mobile enabled"-Paket aus Laptop, Firmenhandy und iPad
- Flexible Gestaltung der Arbeitszeit
- Regelmäßige Teamevents

www.plan4software.de

PLAN4

TRAINEE SALES
(M/W/D)

