

Du suchst nach einer neuen Herausforderung und hast Lust in einem PropTech Start-up zu arbeiten? Deine Stärken liegen im Kundenkontakt und du hast deine Leidenschaft im Digitalen gefunden?

Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Sales Manager (m,w,d)**.

Wir als PLAN4 Software GmbH digitalisieren die Gebäudebewertung in Deutschland einfach, zeitsparend und flexibel. Gemeinsam mit dir wollen wir PLAN4 auf das nächste Level bringen & das Wachstum der nächsten Jahre aktiv mitgestalten. In deiner Rolle als Sales Manager (m/w/d) bist du Teil unseres Sales & Marketing Teams und bist verantwortlich für die Betreuung unserer anspruchsvollen B2B Kunden.

Deine To-Do's:

- Du qualifizierst Leads aus unseren Marketingaktionen als Verkaufsmöglichkeiten
- Du nimmst Kontakt zu potentiellen Kunden durch E-Mails und cold calls auf
- Du stellst Interessierten PLAN4 vor
- Du bist immer auf der Suche nach neuen Geschäftsmöglichkeiten am Markt
- Du planst Meetings, Anrufe oder Video-Calls mit potentiellen Kunden
- Du bereitest Angebote vor und schreibst Auftragsbestätigungen in unserem CRM
- Du trägst dazu bei, dass die Prozesse im Marketing/Sales weiter optimiert werden
- Du unterstützt den Head of Sales tatkräftig

Deine Skills:

- Du hast ein ausgeprägtes Sales-Gen welches du im Bereich B2B unter Beweis stellst
- Du verfügst über eine smarte Ansprache bei potentiellen Kunden
- Ein hohes Maß an Kunden- und Ergebnisorientierung ist selbstverständlich
- Du bist kommunikationsstark und emphatisch
- Du bist absoluter Teamplayer und bist wissbegierig, ehrgeizig und offen für Neues
- Du schaffst es effiziente Inhalte für den Erstkontakt zu recherchieren, um wertvolle Leads schnell zu identifizieren und validieren

Unsere Benefits:

- Großartiger Teamspirit, familiäre Atmosphäre mit jeder Menge Spaß
- Offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Große Gestaltungsmöglichkeiten mit abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Aufgaben
- Mobiles Arbeiten durch flexible Homeoffice Angebote
- "Fully mobile enabled"-Paket
- Flexible Gestaltung der Arbeitszeit
- Regelmäßige Teamevents

PLAN4

**SALES MANAGER
(M/W/D)**

www.plan4software.de

